



# KARIMOV

LAW FIRM

---

[karimovlaw.ru](http://karimovlaw.ru)

## Статистика с 2000 года

19 300 000 000 руб. – общая сумма сделок M&A

4 700 000 000 руб. выиграно в 230 судебных процессах

93 проверки 18 ведомств разного уровня

12 реорганизаций

27 проектов строительства/девелопмента

3 600 подготовленных/скорректированных договоров

## Karimov Law Firm – партнерство, объединенное под личным брендом его основателя

Говоря о **личном бренде**, мы подразумеваем десятки крупных сделок, сотни проверок и судебных процессов, несколько тысяч договоров, уложенные в 20 лет опыта юриспруденции и менеджмента

Мы говорим «**партнерство**», а не «компания», поскольку наши счета включают только расходы, непосредственно связанные с работой партнера. В этом уникальность формата нашей работы. Ничего лишнего. Так мы конкурируем с сильнейшими юридическими компаниями и остаемся в доступной ценовой нише.

## Сильные позиции

- Юриспруденция
- Бухгалтерский учет и налогообложение
- Менеджмент проектов и процессов
- Сокращение и замена штатных юристов
- Согласования в КГА, КИО, КГИОП, УГАСН, ФРС, Прокуратура, ИФНС, Администрация СПб, Лен.области

## Юриспруденция

- M&A – прямые инвестиции в активы или участие в компаниях
- Поддержка бизнеса: договоры, переговоры, претензионная, судебная работа, корпоративные, трудовые, налоговые вопросы
- Поддержка стартапов: структурирование бизнеса, соглашения между собственниками, юридическое обеспечение стартапа с «нуля» до стабильной работы
- Налоговая оптимизация. Валютный контроль
- Защита при проверках

## Бухгалтерия

- Бухгалтерская, налоговая отчетность
- IFRS (МСФО)
- Внутрихолдинговое финансирование

## Менеджмент

- **Корпоративный:** реорганизации, структурирование, налоговая оптимизация
- **Инвестиционный:** от поиска объекта до ввода/продажи
- **Процессный:** карты принятия решений, коммуникаций, распределения полномочий и ответственности

## Клиенты

### **Компании, имеющие в штате юриста или юридический отдел**

- «Второе мнение» по проблемам, в которых штатные юристы или менеджмент имеют сомнения и хотят профессиональный взгляд со стороны
- Вопросы, выходящие за рамки компетенции штатного юриста (например, выездная налоговая проверка, сложный судебный процесс или конфиденциальный проект)
- Сложные задачи, которые не входят в обычные обязанности штатных юристов или когда штатные юристы загружены другой работой
- Аудит штатного юридического отдела для независимого мнения, что можно улучшить без серьезных потерь



## Клиенты

### **Собственники бизнеса и компании без штатных юристов**

- Обеспечиваем бизнес, конкретные вопросы или ведем конкретный проект

### **Инвесторы и собственники стартапов**

- Создаем фундамент бизнеса и отношений участников таким образом, чтобы бизнес развивался подконтрольно, без рисков, спорные вопросы были преодолимы

## Почему KLF?

- Стоим как штатный юрист, уровень работы несравнимо выше
- Решаем больше юридических и смежных вопросов
- Не нужен кабинет или рабочее место
- Не нужно платить социальные налоги (работаем как ООО/ИП)
- Клиент сам выбирает систему оплаты
- В наш счет включена только квалификация, время и минимум административных расходов.

## Преимущества

- Мы в числе лучших. Все партнеры входят в десятку сильнейших в своих регионе и отрасли. По уровню мы конкурируем со специалистами топовых юридических фирм. Поэтому **мы** всегда **сильнее штатных юристов** и **конкурентов** в нашей ценовой нише.
- Мы дорогие специалисты, но наша экономическая модель эффективнее, чем у сильнейших юридических компаний, поэтому **мы доступны малому и среднему бизнесу**.
- Мы профессионалы в менеджменте, поэтому у нас хорошо отлажена система постановки задач и коммуникаций с клиентами, чего нет у штатных юридических служб. **Мы работаем быстрее и эффективнее штатных юристов**.
- Мы вне корпоративной жизни клиентов, поэтому **клиенты сразу получают от нас желаемый результат**, а не участие в бюрократической работе.
- Мы работаем незаметно, а результат работ виден сразу. **Мы не отвлекаем сотрудников и штатных юристов** от работы. Клиенту не приходится помнить о вехах проекта и критическом пути – мы сами контролируем работу.
- **Полное покрытие:** M&A, налоговая оптимизация, сложные судебные споры, контракты – наша команда закрывает все вопросы.

## Формат работы

- **Формат «вопрос-ответ»**

Разовые или эпизодические вопросы по согласованной цене

- **Формат проектной работы**

Ведение проекта или судебного дела с заранее согласованным бюджетом

- **Формат абонентского обслуживания**

Ведение дел клиента в рамках определенной фиксированной цены

## Слово основателя

Проект KLF основан на знании и применении сильных позиций консалтинга, инхаус и IT технологий.

Главная идея проекта - создать модель юридического, бухгалтерского, проектного консалтинга, где квалификация, глубина анализа, клиентоориентированность дополнены комфортной и понятной ценой.

